



## CURRICULUM VITAE

### INFORMAÇÃO PESSOAL

<b>Nome</b>	Chorão Caetano da Silva, Paulo Jorge
<b>Morada</b>	848 -3ºEsq Rua João Pedro Ribeiro 4000-306 Porto Portugal
<b>Telemóvel</b>	+351 914906674
<b>Correio electrónico</b>	<a href="mailto:pcaetanos@sapo.pt">pcaetanos@sapo.pt</a>
<b>Nacionalidade</b>	Portuguesa
<b>Naturalidade</b>	Stº Ildefonso – Porto
<b>Data de Nascimento</b>	63/09/10
<b>Cartão de Cidadão</b>	Nº 5937395 válido até 2028/05/03
<b>Carta de Condução</b>	P 494 135 de 82/03/29 categoria Ligeiros
<b>Estado Civil</b>	Divorciado

### HABILITAÇÕES LITERÁRIAS

Bacharelato em Engenharia Civil.

## EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

MEDICINÁLIA/CORMÉDICA – Junho 2017 a Abril 2018 exerci a função de Delegado de Vendas, em empresa do ramo hospitalar, incidindo nas especialidades médicas de Cirurgia Vascular, periférica e endovascular, Radiologia de Intervenção, acompanhando presencialmente as intervenções cirúrgicas.

IBERDATA – De 2014 a 2016 exerci a função de Delegado de Vendas/Key Account Manager, em empresa nacional do ramo hospitalar, incidindo nas especialidades médicas de Cardiologia, Emergência Médica, Cirurgia Vascular, Cirurgia Geral, Ginecologia, Urologia e produtos para bloco operatório incluindo produtos de Eletrocirurgia.

DISPROMEDI – De 2006 a 2013 exerci a função de Delegado de Vendas/Key Account Manager, em empresa nacional do ramo hospitalar, incidindo nas especialidades médicas de Cardiologia de Intervenção, Cardiologia Pediátrica, Cardio-Torácica, acompanhando presencialmente as intervenções cirúrgicas, Cardiopneumologia, Cirurgia Geral, Cirurgia Oncologia, Gastroenterologia, Neurocirurgia, Ortopedia, ORL, Urologia, e produtos para bloco operatório incluindo produtos de Eletrocirurgia, Cirurgia em geral e ferros cirúrgicos. Promoção/Introdução de hemostático essencialmente utilizado nas especialidades de Cardio-Torácica, Cardiologia, Neurocirurgia e Ortopedia com o acompanhamento aquando da utilização em cirurgias.

REDIFARMA - De 2003 a 2005, exerci a função de Delegado de Vendas, em empresa de âmbito nacional, atuando no mercado de “Diagnóstico clínico não radiológico”, sendo desenvolvida a função no mercado hospitalar privado.

MEDIHOS - De 2001 a 2003, exerci a função de Delegado de Vendas Hospitalar, acumulando a direção das mesmas em empresa nacional apenas com produtos “Disposable” (Zona Norte).

B.BRAUN - De 1998 a 2001, exerci a função de Supervisão Regional de Vendas, liderando a equipa que me estava adstrita, (5 delegados atuando em todas as especialidades médicas de Cirurgia Torácica, Radiologia e Cardiologia de Intervenção, Oncologia, Urologia (Microvasive), adicionando ao portfólio de produtos medicamentos hospitalares (Zona Norte).

Contacto com “opinion Leaders” de todas as especialidades, “reforçando” assim as apresentações/ promoções dos produtos, visando a venda.

Participação ativa e passiva em formações e reciclagens.

B.BRAUN - De 1996 a 1998, progressão para a Supervisão Regional de Vendas, desenvolvendo a atividade nas especialidades médicas descritas no item anterior, adstrito um elemento (Zona Norte e Centro).

B.BRAUN - De 1993 a 1996, progressão para Delegado de Vendas Especialista, iniciando e desenvolvendo novas áreas de negócio estas, nas especialidades de Cirurgia Torácica, Radiologia e Cardiologia de Intervenção (Zona Norte e Centro).

B.BRAUN - De 1988 a 1993, exerci a função de Delegado de Vendas Hospitalar, numa empresa multinacional, nas especialidades médicas de Anestesia, Cirurgia Torácica, Gastroenterologia, Urologia (Microvasive), Oncologia e Pediatria (equipamento e material “disposable”) (Zona norte e Centro).

MUNDINTER - De 1986 a 1988, exerci a função de Delegado de Vendas Hospitalar, em empresa nacional. Promoção e venda de equipamentos e material “disposable”, junto das especialidades médicas de Radiologia. Pediatria, Cirurgia e Cardiologia (Zona Norte e Centro).

COLIM - De 1984 a 1986, exerci a função de Delegado de Vendas (Farmácia) em empresa de especialidades farmacêuticas (produtos O.T.C).

## COMPETÊNCIAS SOCIAIS E ORGANIZACIONAIS

Curso como “ Desenvolver competências para dirigir e animar e força de vendas”, ministrada

pela “CEGOC – Centro de Estudos de Gestão Org Cientifica”.

Curso de “Comunicação”, ministrado pela – “SGRG – Sistemas de Gestão de Recursos Humanos”.

## CONHECIMENTO DE LÍNGUAS

### LÍNGUAS

- Compreensão escrita
- Expressão escrita
- Expressão oral

- Compreensão escrita
- Expressão escrita
- Expressão oral

- Compreensão escrita
- Expressão escrita
- Expressão oral

#### INGLÊS

Razoável

Razoável

Razoável

#### FRANCÊS

Bom

Razoável

Razoável

#### ESPAÑHOL

Bom

Razoável

Bom

3º Ano do Curso de Língua Inglesa obtido no Instituto Inlíngua.

## CONHECIMENTO DE INFORMÁTICA

Conhecimento dos Sistemas Operativos MS-DOS

Experiência de informática na óptica do utilizador em: Windows – Microsoft Office (Excel e Word);

Internet;

## DESPORTOS

Faço desporto visando uma boa manutenção física.

## INFORMAÇÃO ADICIONAL

Interesse em leitura e viagens.